

Advertorial in Solenerginyheter.se
Webpage und newsletter
Ab 17.4. 2023

DAGENS NÄRINGSLIVBYGGDAGENS FASTIGHETERSTOCKHOLM BYGGENERGIVINDKRAFTSOLENERGIINDUSTRIINFRASTRUKTURJÄRNVÄG

MILJÖTEKNIKTRANSPORT & LOGISTIKMETALLER & GRUVORINREDNINGPAPPER & MASSASPORT & FRITIDPULP & PAPERMINING & METAL

MÖTESPLATSEN FÖR DIG INOM SOLENERGIBRANSCHEN, APR. 17 2023

SOLENERGINyheter.se

SENASTE NYTT

Utländska investerare tillför ny energikunskap till Baltikum

HEMREPORTAGEDEBATANNONSERANNYHETSBREVTIDNINGEN NORDISK ENERGI

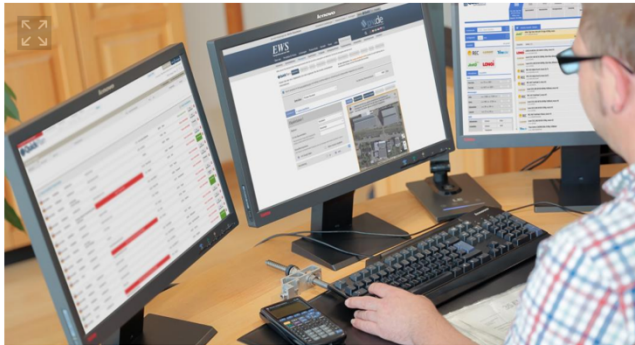
ANNONS

FÖRETAG I FOKUS

ANNONS

ANNONS

QuickPlan från EWS: Planera, beräkna och administrera solcellsprojekt i ett enda program



Planeringsstöd med Onlineverktyg från EWS.

EWS förnyade QuickPlan, sitt framgångsrika planeringsverktyg för solcellssystem. QuickPlan 3.0 kombinerar nu teknisk planering, framtagning av offerter och inköpsrådgivning online i ett kompakt verktyg. Programmet ger användaren nu mer säkerhet, sparar tid och lovar framgång.

"QuickPlan är som en 'schweizisk armékniv' när det gäller den kompletta hanteringen av solcellsprojekt. Den tidigare krångliga och osäkra användningen av olika verktyg för de tekniska och ekonomiska projektdelarna samt onödigt nyplanering tillhör nu det förlutna", förklarar EWS VD och företagets grundare Kai Lippert.

Hans son och efterträdare, Jan Paul Dahm, som leder teamet med åtta heltidsanställda utvecklare av programvaran, är nöjd med de explosionsartade användningssiffrorna för de online-verktygen som EWS erbjuder sina samarbetspartner helt gratis: "Redan förra året fördubblades inloggningarna på våra digitala plattformar till mer än 12 000 per vecka och online-beställningarna tredubblades. Nu, med den nya versionen kommer siffrorna att gå genom taket!"

I den aktuella marknadssituationen, som kännetecknas av särskilt hög efterfrågan och stor osäkerhet gällande tillgången på varor, erbjuder QuickPlan solcellsföretagen stor tidsbesparing vid genomförandet av sina solcellsprojekt och högsta möjliga tillförlitlighet vid inköp av komponenter - två avgörande fördelar i deras dagliga arbete.



Förutom många nya funktioner kan solcellsproffs och nybörjare inom branschen särskilt glädjas åt en tydligare och intuitiv process för planering och framtagning av kostnadskalkyl för kompletta system med **QuickCalc**, som nu är integrerad i QuickPlan. Framställningen av en offert för kompletta solcellssystem är nu ännu lättare. Alla delar i planeringsprocessen är tätare sammankopplade och alla bearbetningssteg baseras på samma dataunderlag. Användarna kan därmed snabbt och tillförlitligt hitta ekonomiska, tekniskt lämpliga och tillgängliga lösningar för kompletta solcellssystem vid planering och beräkning av kundens projekt.

QuickPlan – Utveckling användare per vecka

Tidpunkt	Logins av EWS partner	QuickPlan projekt	Online ordrar
Jan 2020	~1,000	~100	~50
Jan 2021	~4,000	~300	~150
Jan 2022	~10,000	~800	~400
Jan 2023	~15,000	~1,200	~1,000

— Logins av EWS partner — QuickPlan projekt — Online ordrar

QuickShop: Planering av tillförlitliga inköp

Priskalkulationen görs med hänsyn till personliga inköpsvillkor. All produktdata, inköpsvillkor och priser uppdateras kontinuerligt och centralt av EWS.

Till de särskilt beprövade och uppskattade funktionerna hör datainmatning och planering för upp till fem taktyper i en och samma kalkyl. Egen elförbrukning och självförsörjning beräknas utifrån definierade eller individuella lastprofiler. En professionell avkastningsprognos och en omfattande lönsamhetsberäkning är naturligtvis integrerade. Med bara några få musklick får solcellsprofilen en övertygande projektdokumentation och ett icke-bindande erbjudande för kunden i egen corporate design. Ett separat projekthanteringssystem ger en bättre överblick och kontroll över de enskilda förfrågningarna och beställningarna.

Dessutom är det möjligt att integrera QuickPlan med en anpassad layout på den egna hemsidan. På så sätt kan slutkunden skapa egna förfrågningar, som installatörsföretaget preliminär granskar och snabbt och enkelt hanterar. Partnerföretag till EWS kan när som helst använda programvarulösningen gratis och utan licensavgifter. Det enda som behövs är att anmäla intresse och registrera sig som EWS-partnerföretag.



EWS VD Kai Lippert och sin son Jan Paul Dahm.

Möt EWS på Elfack 2023

På Elfack i Göteborg den 9-12 maj kommer EWS för första gången att presentera de uppdaterade verktygen för större publik i Sverige, i monter B07:79 och under seminariet **"Digitalisering i vardagen - mer effektivitet, säkerhet och framgång för solcellsbranschen"**, på onsdag, 10 maj kl. 14.30, Main Stage Hall F.

Besök företagets webbsida **HÄR!**

Om EWS GmbH & Co. KG:

Sedan 1985 är EWS partner för hantverkare inom solcellsbranschen och erbjuder all support som branschen behöver för sin verksamhetsutveckling: utförlig rådgivning, effektiv logistik, gratis online-verktyg och ett av de mest attraktiva produkt- och systemutbudet för solcellsinstallatörer. Med en växande marknadsandel är det ägarledda företaget en av de ledande specialiserade solcellsgrossisterna i Europa. På www.fotovoltalk.se erbjuder EWS ett professionellt sortiment av produkter från välkända tillverkare, med vilka företaget upprätthåller affärsrelationer, delvis sedan flera decennier tillbaka.

EWS

Solcellsgrossist sedan 1985

 **fotovoltalk.se**
De bästa märkena under ett tak