



Solceller som bæredygtigt forretningsområde
Vores kooperationsmodel for din virksomhedssucces

EWS

Solcellegrossist siden 1985

Mere kompetence
Mere kundebinding
Mere klimabeskyttelse

Hvorfor skulle du have succes i solcellemarkedet lige nu?

Solcellebranchen rummer et stort og uudnyttet potentiale. Solcellestrøm er så billig i dag, at det bliver mere og mere populært at producere og bruge strømmen selv. Reagerer offensivt på kundernes ønske efter uafhængighed og stabilitet i omkostningerne.

Vi tilbyder dig vores Kooperation for en fremtidssikker virksomhedsmodel. Med få ressourcer får du nem og hurtig adgang til markedet. Som supplement til din kernekompetence opnår du konkurrencefordele og kan positionere dit firma som en innovativ virksomhed, der er en del af fremtidens energiforsyning. Med dette kan du holde fokus på det du er bedst til: Vedligeholdelse og udvikling af kundekontakter.



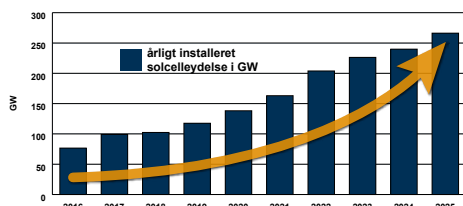
Fordi vi med QuickPlan og dine kundekontakter kan omsætte værdifuldt markedspotentiale.



- udnyt faglig kompetence
- frem virksomhedens imageo
- opnå en stærkere kundebinding

Globalt efterspørgelse af solcelleanlæg 2016 – 2025

Kilde: Solar Power Europe, offentliggjort Juli 2021



Mere kompetence
Mere kundebinding
Mere klimabeskyttelse



Hvorfor skulle du fortsætte med at fokusere på din kernekompetence?

De økonomiske betingelser og den tekniske systemplanlægning for solcelleanlæg bliver mere og mere komplekse. Også emnerne egetforbrug, lastmanagement og batterier er blevet meget rådgivningsintensivt. Vores team af eksperter sørger centralt for, at alle aktuelle informationer og data bliver opdateret og præsenteret i din QuickPlan-webportal. Det ville kræve en stor ekstra arbejdsindsats, hvis dine medarbejdere skulle rådgive kunderne og afvikle procesforvaltningen.

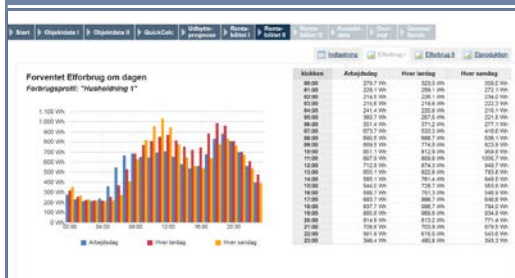
Som strategisk partner tilbyder vi dig en velfungerende proceskæde med en sikker provision uden risiko og uden ressourceindsats.



Fordi din kernekompetence og vores styrker supplerer hinanden optimalt.



- intet yderligere personalebehov
- ingen investeringer, ingen omkostninger
- ingen handelsretslige risici
- konkurrencefordele gennem synergier



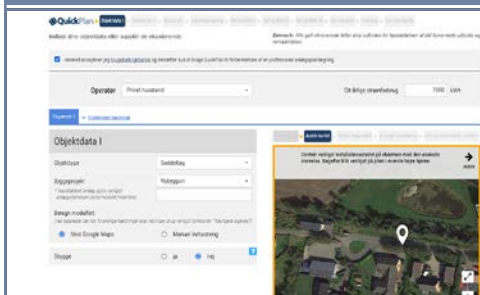
Mere kompetence
Mere kundebinding
Mere klimabeskyttelse



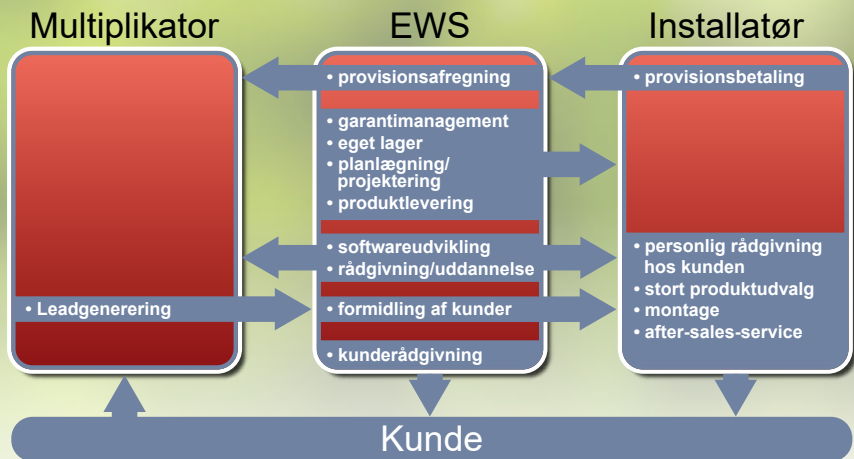
Hvorfor vil du have større succes med QuickPlan end med alle andre platforme?

Med få klik på musen får hver kunde en individuel tilpasset projektskitse for sit solcelleanlæg via QuickPlan. Efter en intuitiv indtastning af få objektdata opsætter QuickPlan eksempelvis en udbytteprognose og en økonomiberegning, som giver et pålideligt beslutningsgrundlag. Derefter overtager vi kunderådgivningen og formidler kontakten til en fagkyndig installatør i kundens region. Han kan vælge at planlægge projektet online eller ved et besøg hos kunden. I tilfælde af en ordre overfører installatøren provisionen til dig.

Med din kodeord-beskyttede adgang til QuickPlan-projektforvaltningen beholder du kontrollen over dine kunder og deres projektstatus.



Fordi vi tilbyder dig adgang til over 40 års erfaring og et pålideligt installatørnetværk.



- ingen standardpriser og fejleregninger
- individuel og intuitiv planlægning
- klar og lukrativ provisionsaftale
- detaljeret oversigt med online-projektforvaltning



Mere kompetence
 Mere kundebinding
 Mere klimabeskyttelse

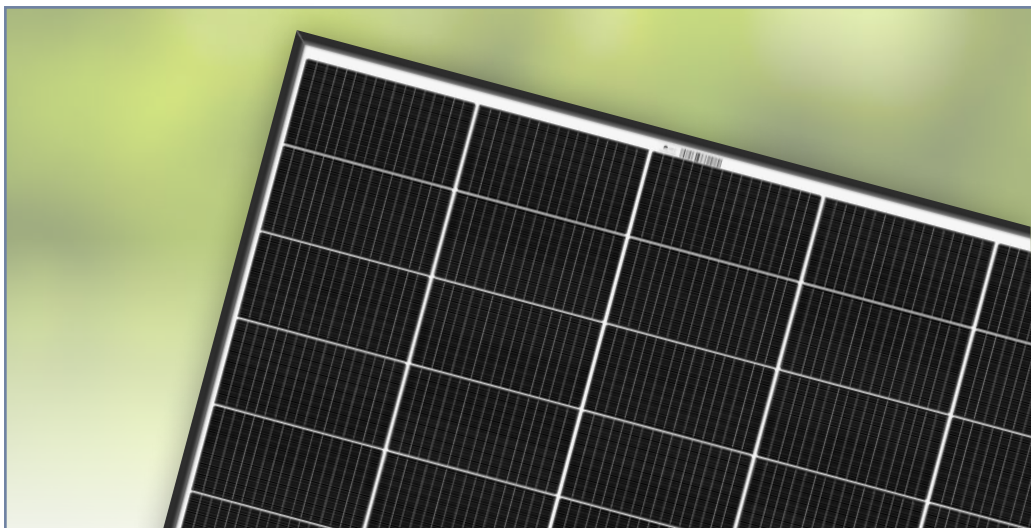


Får du endnu flere fordele ud af en kooperation med os?

Vi tilbyder en gratis white-label version, der nemt kan integreres i dine virksomhedsfarver på din hjemmeside. Hermed danner du automatisk en merværdi for dig og dine kunder, hvilket giver din virksomhedsudvikling et skub. Ligeledes stiller vi supplerende og neutrale informationer til rådighed for dig og dine kunder, som for eksempel 3D-animationer. Derudover tilbyder vi dig og dine medarbejdere kurser, attraktive marketingmaterialer og understøttelse ved kundearrangementer. Til den konkrete planlægning, installation og after-sales service, råder vi over et netværk af over 1200 installatører. Vi tilføjer også gerne lokale håndværkere.



**Mange fordele og et netværk af partnere,
der understøtter dig!**



- merværdi på din hjemmeside
- uforpligtende integration i dit eget design
- stort cross-selling-potentiale
- detaljeret markedskendskab og ekspertise



Mere kompetence
Mere kundebinding
Mere klimabeskyttelse

Hvorfor behøver du ikke at gå på kompromis i forhold til kvalitet?

Grundlaget for en optimal systemkonfiguration gennem EWS-planlægningsafdelingen er den stramme kvalitetskontrol af de udvalgte produkter og proceskæden. Vores kooperationspartnere garanterer den højeste standard i sammenhæng med teknik og logistik, en konkurrencedygtig pris og pålidelige garantier. Vi sælger kun det vi selv stoler på.

Du og dine kunder profiterer derudover af vores store lager og vores velfungerende logistik, uden at skulle koordinere leveringen selv. Vores forretning er handel med solcelleanlæg. Alle serviceydelser vi tilbyder, inklusive den personlige behandling af jeres kundekontakter, er gratis for jer.



Fordi vi kun tilbyder de bedste produkter og serviceydelser!



- alle førende producenter i sortimentet
- just-in-time levering fra vores lager
- effektiv kontakt- og tilbudsopfølgning
- kvalitetsmanagement med after-sales-service



Mere kompetence
 Mere kundebinding
 Mere klimabeskyttelse

EWS

Solcellegrossist siden 1985

*„Sammen har vi
mere succes i
fremtiden!“*

Kai Lippert

Direktør
EWS GmbH & Co. KG



**Ønsker du vores
understøttelse?**



Lad os vide, hvordan vi kan hjælpe dig. Hvis du er interesseret i vores provisionsmodel for kontaktformidlingen eller leder efter en pålidelig og erfaren leverandør til dit solcelleprojekt: Vi glæder os til et muligt samarbejde med din virksomhed. Med et hold på over 100 eksperter og med mere end 35 års erfaring, står vi gerne til rådighed.

Rådgivning af multiplikatorer



Indre Hansen

E-mail: k.moeller@fotovoltaiik.dk

Tel.: +49 46 08 / 60 75 - 553

Fax: +49 46 08 / 16 63

Besøg www.fotovoltaiik.dk/multiplikator for mere information.