

Photovoltaik als nachhaltiges Geschäftsfeld

Unser Kooperationsmodell für Ihren Unternehmenserfolg



EWS
Fachgroßhandel seit 1985

Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
Mehr Kundenbindung

Warum Sie jetzt im Photovoltaikmarkt Erfolg haben sollten?

Der PV-Markt birgt ein riesiges, ungenutztes Potenzial. Solarstrom ist heute so preiswert, dass es immer populärer wird, diesen selbst zu erzeugen und zu verbrauchen. Reagieren Sie offensiv auf den Kundenwunsch nach Unabhängigkeit und Kostenstabilität.

Wir bieten Ihnen unsere Kooperation für ein zukunftssicheres Geschäftsmodell mit einem einfachen und schnellen Markteinstieg bei gleichzeitig geringem Ressourceneinsatz Ihrerseits. Als Ergänzung zu Ihrem Kerngeschäft erschließen Sie damit Wettbewerbsvorteile und positionieren sich als innovatives Unternehmen und Teil der Energiewende. Dabei konzentrieren Sie sich einfach auf das, was Sie am besten können: die Pflege und den Ausbau Ihrer Kundenkontakte.



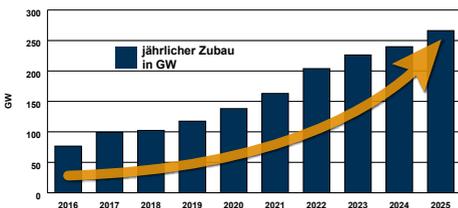
Weil wir mit QuickPlan und Ihren Kundenkontakten gemeinsam wertvolles Marktpotenzial erschließen.



- Fachkompetenz nutzen
- Unternehmensimage fördern
- Kundenbindungspotenziale erschließen

Globale Photovoltaik-Nachfrage 2016 – 2025

Quelle: Solar Power Europe, Veröffentlichung Juli 2021



Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
Mehr Kundenbindung



Warum Sie sich weiter auf Ihre Kernkompetenz konzentrieren sollten?

Die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen und die technische Systemauslegung für Photovoltaik-Anlagen werden immer komplexer und die Themen Eigenverbrauch, Lastmanagement und Stromspeicher sind inzwischen sehr beratungsintensiv. Unser Team aus Fachleuten sorgt zentral dafür, dass alle Informationen und der Datenstand hierzu stets aktuell in Ihrem QuickPlan-Webportal dargestellt werden. Trotzdem wäre es ein enormer Aufwand, die für Kundenberatung und Prozessabwicklung notwendige Fachkompetenz durch Ihr eigenes Personal abzudecken.

Als Ihr strategischer Partner bieten wir Ihnen eine reibungslose Prozesskette sowie im Erfolgsfall eine sichere Provision ohne Risiken und eigenen Vertriebsaufwand.



Weil sich diese mit den Stärken von uns und unseren Partnern optimal ergänzt!



- kein zusätzlicher Personalbedarf
- keine Investitionen, keine Kosten
- keine handelsrechtlichen Risiken
- Wettbewerbsvorteile durch Synergien

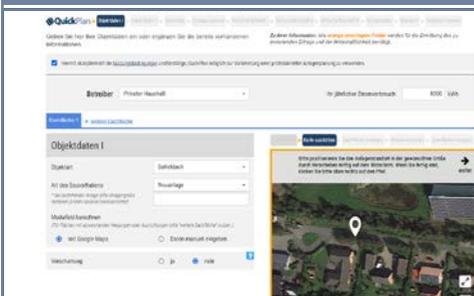


Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
 Mehr Kundenbindung

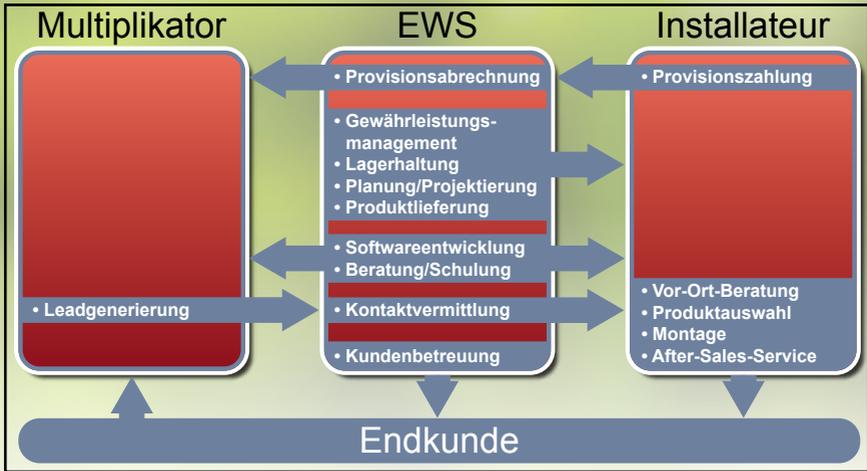
Warum Sie mit QuickPlan mehr Erfolg haben werden als mit jeder anderen Plattform?

Mit wenigen Mausklicks erhält jeder Kunde mittels QuickPlan eine individuell angepasste Projektskizze für seine geplante PV-Anlage. Nach intuitiv geführter Eingabe einiger Objekt- und Verbrauchsdaten erstellt QuickPlan z. B. eine Ertragsprognose sowie eine Wirtschaftlichkeitsberechnung und damit eine belastbare Entscheidungsgrundlage. Danach übernehmen wir die Kundenbetreuung und vermitteln den Kontakt an ein versiertes Installations-Fachunternehmen in der Region, welches das Projekt dann wahlweise online oder vor Ort konkretisiert und im Auftragsfall eine Provision an Sie abführt.

Mit Ihrem passwortgeschützten Zugang zur QuickPlan-Kontaktverwaltung behalten Sie die Kontrolle über Ihre Leads und deren Bearbeitungsstand.



Weil wir Ihnen den Zugang zu über 40 Jahren Praxis und einem bewährten Installateurnetzwerk bieten!



- keine Pauschalangebote und Fehlkalkulationen
- individuelle und intuitiv bedienbare Planung
- klare und lukrative Provisionsregelung
- detaillierte Übersicht mit Online-Kontaktverwaltung



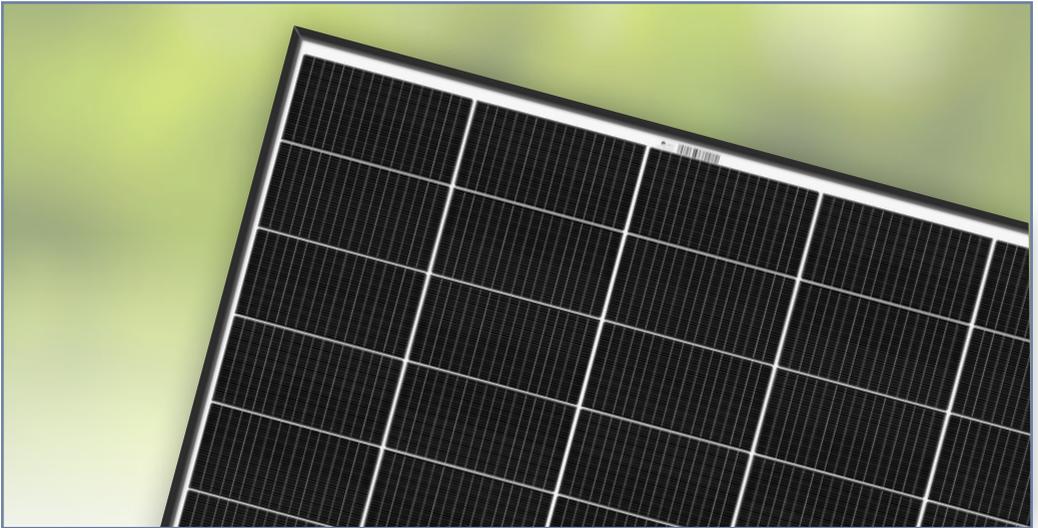
Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
Mehr Kundenbindung

Ob Ihnen diese Kooperation noch zusätzliche Vorteile bietet?

Mit der kostenlosen und sehr einfachen Einbindung einer White-Label Version unseres Online-Planers im Design Ihrer Homepage schaffen Sie automatisch Mehrwert für sich selbst und Ihre Kunden und geben Ihrer Geschäftsentwicklung neue Impulse. Optional stellen wir Ihnen mit QuickContent, unserem Webseiten-Konfigurator zusätzliche, neutral gehaltene Informationsmodule wie 3D-animierte Erklärungsvideos zur Verfügung. Neben Schulungen für Sie und Ihre Mitarbeiter bieten wir Ihnen ansprechendes Marketingmaterial und die Unterstützung bei Kundenveranstaltungen an. Zur konkreten Umsetzung von Planung, Ausführung und After-Sales-Service pflegen wir ein Netzwerk aus über 1200 Installateurpartnern, in das wir gern auch weitere Handwerksbetriebe aus Ihrer Region aufnehmen.



**Sehr viele und ein Netzwerk an Partnern,
das Ihnen den Rücken frei hält!**



- Aufwertung Ihrer Web-Präsenz
- unverbindliche Einbettung in Ihrem eigenen Design
- große Potenziale für Cross-Selling
- detailliertes Markt- und Fachwissen

| | | | | |
|-----------------------------|-------------------------------|-------------------------------|---------------------|--|
| Marktentwicklung | Technik | 3 Wege zum Angebot | QuickContent | |
| Anlage planen | Wirtschaftlichkeit | Komponenten | | |

Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
Mehr Kundenbindung



Warum Sie mit uns keine Kompromisse in puncto Qualität machen müssen?

Grundlage der optimalen Systemabstimmung über die EWS-Planungsabteilung ist ein strenges Qualitätsmanagement bei Produktauswahl und der gesamten Prozesskette. Unsere Kooperationspartner bürgen für höchste technische und logistische Standards, ein wettbewerbsfähiges Preis-Leistungs-Verhältnis sowie verlässliche Garantiezusagen. Wir verkaufen nur das, wovon wir überzeugt sind.

Sie und Ihre Kunden profitieren zusätzlich von unserer umfangreichen Lagerhaltung und bewährten Lieferlogistik ohne eigenen Koordinationsaufwand. Unser Geschäft ist der Handel mit PV-Produkten. Alle Dienstleistungen die wir Ihnen anbieten, einschließlich der persönlichen Betreuung Ihrer Kundenkontakte, bleiben für Sie kostenlos.



Weil wir nur die besten Produkte und Dienstleistungen anbieten!



- alle führenden Hersteller im Portfolio
- Just-in-time-Lieferung aus unserem Lager
- effektive Kontakt- und Angebotsverfolgung
- Qualitätsmanagement mit After-Sales-Service



Mehr Kompetenz
Mehr Klimaschutz
Mehr Kundenbindung

EWS

Fachgroßhandel seit 1985

*„Gemeinsam sind wir
zukünftig einfach viel
erfolgreicher!“*

Kai Lippert
Geschäftsführer
EWS GmbH & Co. KG



Wünschen Sie unsere Unterstützung?



Lassen Sie uns wissen, wie wir Ihnen helfen können. Ob Sie nun an unserem Provisionsmodell für die Kontaktvermittlung oder an einem verlässlichen und erfahrenen Lieferanten für Ihr Solarstromprojekt interessiert sind: Wir würden uns über eine Zusammenarbeit mit Ihrem Unternehmen sehr freuen. Mit einem Team aus über 100 Fachleuten und mehr als 35 Jahren Praxiserfahrung stehen wir Ihnen gern zur Seite.

Betreuung von Multiplikatoren



Indre Hansen

E-Mail: i.hansen@pv.de
Tel.: 0 46 08 / 60 75 - 553
Fax: 0 46 08 / 16 63

Besuchen Sie www.pv.de/multiplikator für weitere Informationen.