

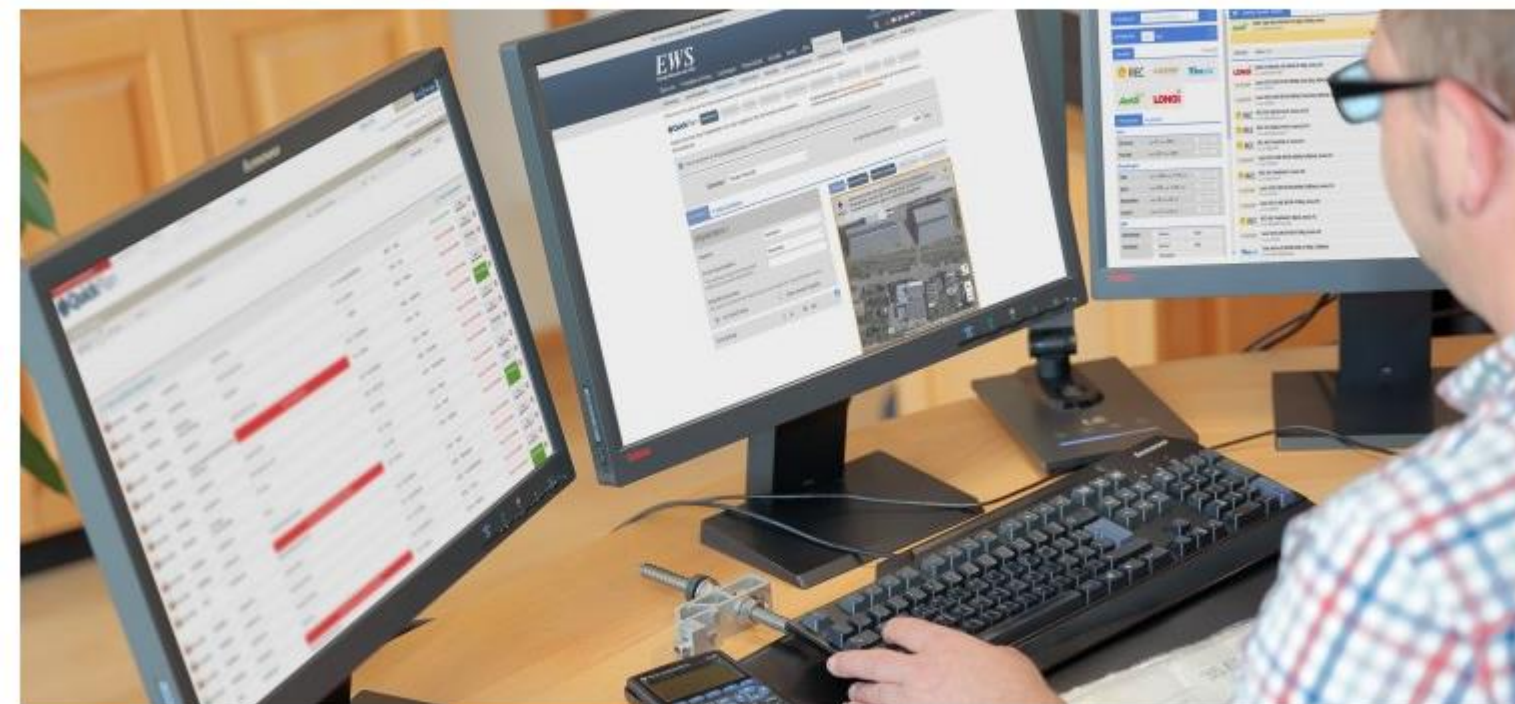
# Solcelleprojekter kan håndteres med én software

Den nordtyske solcellegrossist EWS har lanceret en ny version af QuickPlan, en gratis softwareløsning til professionelle solcelleinstallatører. QuickPlan 3.0 kombinerer en teknisk planlægning, beregning af tilbud og moderne indkøbsplanlægning i ét kompakt værktøj.

af Installator.dk - Forum for el, VVS og ventilation

INSTALLATØR®

[Se virksomhedsprofil >](#)



Den nordtyske solcellegrossist EWS har lanceret en ny version af QuickPlan, en gratis softwareløsning til professionelle solcelleinstallatører. QuickPlan 3.0 kombinerer en teknisk planlægning, beregning af tilbud og moderne indkøbsplanlægning i ét kompakt værktøj. Foto: EWS.

I den nuværende markedssituation, som er præget af en særlig høj efterspørgsel og stor usikkerhed af varernes tilgængelighed, tilbyder QuickPlan solcelleinstallatørerne store tidsbesparelser i forbindelse med gennemførelsen af deres projekter og den højest mulige pålidelighed ved indkøb af komponenter.

"QuickPlan er en 'schweizerkniv', når det drejer sig om håndtering af komplette solcelleprojekter. Den tidskrævende og usikre brug af forskellige værktøjer til de tekniske og kommercielle formål samt uundgåelige tilpasninger er nu forbi", forklarer EWS' administrerende direktør og virksomhedens grundlægger Kai Lippert.

Hans søn og efterfølger Jan Paul Dahm, der leder holdet af otte softwareudviklere, glæder sig over den stærkt stigende brug af onlineværktøjerne, der er programmeret af EWS:

"Allerede sidste år har antallet af logins til vores digitale platforme fordoblet sig til over 12 000 om ugen, og onlinebestillingerne blev tredoblet. Med den nye version er tallene på vej gennem taget!".

Erfarne solcelleinstallatører og nybegyndere vil se, at det gennemprøvede beregningsværktøj QuickCalc er integreret i QuickPlan 3.0, men det kommer med mange nye funktioner og en letforståelig struktur for at oprette komplette systemtilbud.

Udover en direkte tilgang til modulfeltlayoutet via Google Maps, tilbyder QuickCalc nu også en beslutningshjælp til det optimalt tilpassede monteringsystem samt anbefalinger til batterisystemer. Sidstnævnte er baseret på de valgte last- og produktionsprofiler, som ligesom elprisudviklingen også kan justeres individuelt af brugeren.

Produktforslagene udarbejdes altid under hensyntagen til den tekniske kompatibilitet mellem alle komponenter, produktets tilgængelighed over tid og de projektspecifikke leveringsbetingelser. Programmet beregner endda fragtomkostningerne automatisk.

Fordi alle trin i planlægningsprocessen ligger tættere op ad hinanden, og alle skridt er baseret på en database, som sammenligner produkttilgængeligheden i realtid, kan fagfolk glæde sig til en endnu større sikkerhed samt arbejds- og tidsbesparelse.

I den nyeste version er EWS' online-indkøbsrådgiver QuickShop, en professionel udbytteprognose og en omfattende rentabilitetsberegning med om bord. Med få klik får solcelleinstallatører en overbevisende projektdokumentation og et uforpligtende tilbud til kunden i virksomhedens design.

En separat projektadministration giver et bedre overblik henholdsvis kontrol over de enkelte forespørgsler og ordrer. Det er også muligt at integrere QuickPlan i det ønskede layout på ens egen hjemmeside. På denne måde kan slutkundeforespørgsler genereres, prækvalificeres og behandles hurtigt og nemt.

LÆS OGSÅ

Branchen

AKADEMIET

# Vækst din virksomhed

- tjen flere penge

VOLUND VARMETEKNIK

08.08.2023 | Af Vølund Varmeteknik A/S

## SALGSKURSUS - Vækst din virksomhed og tjen flere penge

KURSUS MED UDGANGSPUNKT I DIN HVERDAG SOM VVS-/EL-INSTALLATØR

2-DAGES KURSUS inkl. overnatning og forfrøning 3.495,-

Indhold fra partner