

Schwerpunkt-Themen:

[Coronavirus](#)

[Dossiers & Specials](#)

[Webinare](#)

[Kataloge](#)

[Einstrahlungsatlas](#)

[PV Europe](#)

[Startseite](#) > [Planung & Wartung](#) > [35 Jahre EWS: Mehr Nutzen für die Kunden](#)

35 Jahre EWS: Mehr Nutzen für die Kunden

06.12.2020 14:00 | [Druckvorschau](#)

Der Solarfachhandel aus Handewitt an der dänischen Grenze hat zweifach Grund zum Feiern: Das Firmenjubiläum und das neue QuickPlan 3.0, die kostenlose Software zur Anlagenplanung für die EWS-Kunden – und deren Kunden.

Das neue QuickPlan 3.0 und die Profisoftware QuickCalc 3.0 bieten den Installateuren zahlreiche Vorteile. Hier auf einen Blick:

- einmalig organisierte Erfassung der Objektdaten,
- intuitiv und ohne Einarbeitung zu bedienen,
- die gängigsten Eingaben sind voreingestellt,
- schnelle Kostenschätzung über QuickCalc,
- eine Datengrundlage für den gesamten Projektverlauf.

Zeit und Kosten sparen

Das erleichtert die tägliche Arbeit, spart Zeit und damit Kosten. Die Anfragen der Kunden werden schnell bedient und Angebote erstellt:

- Für 90 Prozent aller Projektvarianten anwendbar,
- hohe Auftragsquote bei geringem Vertriebsaufwand,
- detaillierte und übersichtliche Projektdokumentation,
- inklusive Briefkopf und Firmenlogo des Installateurs/Planers,
- Einbindung in die Webpräsenz des Installateurs möglich,
- keine Lizenz- und Wartungskosten,
- breites Online-Informationsangebot für private und Gewerbekunden.

Höhere Sicherheit der Daten

Zudem bietet die neue Version der Planungssoftware mehr Sicherheit beim Umgang mit sensiblen Daten:

- Online-Zugriff auf aktuelle Produktdaten und Preise,
- persönliche Projektcodes schützen die Kundenkontakte,
- vorformulierte Haftungsbeschränkung,
- lückenlose Produktauswahl führender Hersteller. (HS)



EWS

Das neue QuickPlan wird auf Youtube anschaulich erklärt.

[Hier geht's zum Video von EWS.](#)