

Prognoses van bedrijfsontwikkeling voor EWS

© 7 JULI 2023



Bij de jaarwisseling maakt het management een uiterst positieve balans op voor de eerste zes maanden van 2023. De omzet zou meer dan verdubbeld kunnen worden in vergelijking met dezelfde periode van het voorgaande jaar. De verwachtingen voor de verdere bedrijfsontwikkeling zijn ook zeer hoog, ook al of juist omdat de algemene omstandigheden in de fotovoltaïsche markt langzaam weer tot rust zijn gekomen.

Vanuit het oogpunt van bedrijfsoprichter Kai Lippert is een blik op het voorlopige verkoopresultaat voor de eerste helft van 2023 bijzonder opmerkelijk. Nu al heeft het EWS-team meer orders binnengehaald of verwerkt dan in het hele voorgaande jaar. "In slechts zes maanden hebben we meer zonnepanelen, omvormers, opslag- en montagesystemen in omloop gebracht dan in heel 2022. In vergelijking met de eerste helft van 2022 heeft dit geresulteerd in een omzetstijging van 120 %", vertelt de algemeen directeur verheugd en voegt eraan toe: "Als we er ook in de tweede helft van het jaar in slagen om het voorgaande jaar met dit stijgingspercentage te overtreffen, zou onze jaaromzet in 2023 met ongeveer € 600 miljoen ver boven onze oorspronkelijke planning liggen."

Op dit niveau zijn dergelijke groeipercentages natuurlijk een enorme uitdaging, want in absolute zin moet er in één jaar net zoveel extra capaciteit worden gecreëerd als in 38 jaar bedrijfsontwikkeling. "In de afgelopen twee jaar kon de verwerkingscapaciteit bij EWS in dit tempo worden uitgebreid, maar dat betekende ook dat iedereen op volle toeren draaide", vat Kai Lippert samen. "We zullen hopelijk blijven groeien in lijn met de behoeften van onze klanten, maar de energietransitie heeft nog steeds veel strijdmakkers nodig". Hiervoor zijn en worden enorme investeringen gedaan, onder andere in gebouwen, apparatuur en personeel. Ondertussen werken er meer dan 200 toegewijde professionals op het bijna 4 hectare grote terrein in Handewitt en is het volgende kantoorgebouw al in aanbouw.

Jan Paul Dahm, de zoon en opvolger van de EWS-directeur, heeft al op veel gebieden het roer bij EWS overgenomen en heeft sindsdien gezorgd voor procesoptimalisatie met toekomstgerichte oplossingen, vooral door de digitalisering van alle processen en communicatiekanalen.

Op deze manier is hij erin geslaagd om de efficiëntie van alle werkprocessen voortdurend te verhogen en er zo voor te zorgen dat EWS ook in de toekomst een goede positie heeft wat betreft concurrentie en bedrijfsresultaten. "We kunnen ons bedrijf alleen concurrerend opvoeren als we erin slagen onze goederenomzet sneller te laten stijgen dan onze teamsterkte en onze magazijn capaciteit. Moderne structuren, methodes en werkomstandigheden zijn hiervoor een voorwaarde, net als een hoge mate van motivatie onder alle teamleden."

Als onderdeel van de erkenning voor gemotiveerde inzet, zelfs in turbulente marktsituaties, heeft EWS alle werknemers altijd een aantrekkelijke winst- en winstdelingsregeling geboden, naast diverse vrijwillige werkgeversvoordelen en goede carrièremogelijkheden. Vorig jaar was dit goed voor een nieuw record van meer dan € 8,5 miljoen. Een geweldig resultaat voor iedereen, maar het ziet er naar uit dat het dit jaar weer overtroffen zal worden..

"Het geduld van onze klanten werd op de proef gesteld tijdens de voorbije fase van gespannen leveringsketens," vat Kai Lippert spijtig samen. "Inmiddels is zowel de vraag- als de aanbodsituatie echter aanzienlijk verbeterd. We zullen de tijd tot de volgende toewijzingsfase samen met onze klanten en leveranciers gebruiken om de kwaliteit en effectiviteit van onze diensten, maar ook van de structuren in onze samenwerking verder te verbeteren."

Meer informatie over EWS op www.pv.de en op [LinkedIn](#).

Dit artikel is **7 juli 2023** geplaatst door: [EWS GmbH & Co. KG](#)

Redaktion: Jan de Wit, solar365.nl