

Solenerginyheterna, 6 juli 2023

MÖTESPLATSEN FÖR DIG INOM SOLENERGIBRANSCHEN, AUG. 30 2023

SOLENERGI nyheter.se

SENASTE NYTT



Många tror att kyla kostar mer än värme



HEM REPORTAGE DEBATT ANNONSERA NYHETSREV TIDNINGEN NORDISK ENERGI



Prognoser för affärsutvecklingen hos EWS



Bild: EWS.



Publicerad av
sanna kesselfors - 6 jul, 2023

Vid halvårsskiftet gör företagsledningen på EWS ett positivt bokslut för de första sex månaderna 2023. Omsättningen har mer än fördubblats jämfört med samma period i fjol. Förväntningarna på fortsatt affärsutveckling är också mycket höga, trots eller kanske just för att förutsättningar på solenergimarknaden har börjat lugna ner sig. Det skriver företaget i ett pressmeddelande.

Särskilt intressant är enligt företagsgrundaren Kai Lippert den preliminära omsättningen för första halvåret 2023. Redan nu har EWS-teamet fått in eller slutfört fler beställningar än under hela föregående år. "På bara sex månader kunde vi distribuera fler moduler, växelriktare, batterier och montagesystem än under hela året 2022. Jämfört med första halvåret 2022 har omsättningen ökat med 120%", gläds VD:n åt resultatet och tillägger: "Om vi lyckas fortsätta att ligga i samma tillväxttakt över fjolårets resultat också under andra halvåret, skulle vår omsättning för 2023 vara ca. 600 miljoner euro, vilket är långt över vår plan från början".

På den här nivån är en sådan tillväxttakt naturligtvis en enorm utmaning, eftersom den kräver att man skapar ytterligare kapacitet under ett år i en omfattning som inte har skapats tidigare under företagets 38 års utveckling. „Under de senaste två åren har EWS kapaciteten ökat i den här takten, men det betydde också att alla utmanade sina gränser“, sammanfattar Kai Lippert. "Vi kommer förhoppningsvis att fortsätta växa i takt med våra kunders önskemål, men energiomställningen behöver många fler följeslagare". För detta gjordes och görs fortfarande enorma investeringar, bland annat i byggnader, utrustning och personal. För närvarande arbetar över 200 engagerade experter på det nästan fyra hektar stora företagsområde i Handewitt. Och nästa kontorsbyggnad är redan under konstruktion.

Jan Paul Dahm, sonen och efterträdaren till EWS VD:n, har redan tagit över rodret på EWS inom många arbetsområden och har sedan dess genom framtidsinriktade lösningar arbetat för processoptimering, särskilt genom digitalisering av alla processer och kommunikationsvägar.

Han lyckas kontinuerligt med att öka effektiviteten i alla arbetsflöden och därmed kan EWS också framöver fortsätta att vara ett konkurrenskraftigt företag med utmärkta affärsresultat. "Vi kan bara skala upp verksamheten och hänga med i branschens utveckling om vi lyckas öka vår varuomsättning snabbare än vår personalstyrka och våra lagerkapaciteter. Moderna strukturer, metoder och arbetsmiljöer är avgörande för detta, precis som en hög motivation bland alla medlemmar i teamet."

Som en del av erkännandet för det engagerade arbete även under turbulenta situationer på marknaden erbjuder EWS sina medarbetare, förutom olika frivilliga förmåner och goda karriärmöjligheter, alltid ett attraktivt vinst- och bonustillägg på lönen. Förra året låg det på en ny rekordnivå med totalt över 8,5 miljoner euro. Ett fantastiskt resultat för alla, som troligen kommer att överträffas avsevärt i år.

"Våra kunders tålamod sattes tyvärr på prov under den senaste perioden med ansträngda leveranskedjor", sammanfattar Kai Lippert. "Nu har både efterfrågan och tillgången på produkter betydligt förbättrats. Vi kommer att nyttja tiden fram till nästa tilldelningsfas tillsammans med våra kunder och leverantörer för att utveckla kvaliteten och effektiviteten i våra tjänster, men också bygga ut strukturer och samarbeten ytterligare."